

## บทที่ 5

### สรุปผลและข้อเสนอแนะการวิจัย

จากการศึกษาพบว่าการเปลี่ยนแปลงภัยที่เกี่ยวกับมีความเป็นไปได้รึจาก การสรุป  
ข้อมูลดังต่อไปนี้

#### 5.1 ด้านการตลาด

การศึกษาด้านการตลาด โดยใช้ผลการวิเคราะห์จากแบบสอบถามแล้ว ผลิตภัณฑ์ของ  
โครงการจะเน้นกลุ่มลูกค้าที่อยู่ในกลุ่มลูกค้าที่ใส่ใจเรื่องสุขภาพ(ผลิตภัณฑ์ปลอดสารพิษ) หรือ  
ตลาดต่างประเทศ เนื่องจากเป็นตลาดที่มีกำลังการซื้อสูง แต่เนื่องจากตัวผลิตภัณฑ์เป็นผลิตภัณฑ์  
ที่ใหม่จึงต้องมีการโฆษณาส่งเสริมการขายโดยการติดป้ายโฆษณาตามร้านค้าต่างๆ เพื่อให้เป็นที่  
รู้จักมากขึ้น โดยที่ไก่เงินของโครงการจะบรรจุอยู่ในถุงพลาสติกซีลด้วยสูญญากาศเพื่อความ  
สะอาดในการจัดเก็บและขนส่ง โดยตั้งราคาปลีกไว้ที่ 80 บาทต่อถุง (ถุงละ 200 กรัม) ซึ่งเป็นราคา  
ที่ผู้บริโภคกลุ่มเป้าหมายสามารถซื้อได้

#### 5.2 ด้านเทคนิค

##### 5.2.1 สถานที่ตั้ง

ทั้งของโครงการที่เหมาะสมคือ ตำบลโนนเมือง อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลก  
ด้วยเหตุผลทางด้านวัตถุดิบ การคมนาคม แรงงาน สาธารณูปโภค สภาพสิ่งแวดล้อม  
ค่าแรง และการสื่อสาร (บริเวณ อ.บ.ต. หัวรอ) สามารถก่อสร้าง

- วัตถุดิบ สามารถหาได้ในพื้นที่อำเภอเมืองเอง แต่หากขาดแคลนก็สามารถหา  
เพิ่มได้จากอำเภอใกล้เคียง เช่น อำเภอบางระกำและพรมพิราม ซึ่งมีระยะทางไม่ไกล  
จากอำเภอเมืองมากนัก

- การขนส่ง สามารถทำได้ง่ายเนื่องจากเป็นศูนย์กลางของการคมนาคมขนส่งอยู่  
แล้ว

- สาธารณูปโภค มีน้ำประปา ไฟฟ้า และโทรศัพท์เพียงพอ กับความต้องการของ  
โครงการ

- แรงงาน สามารถหาแรงงานได้เพียงพอทั้งในพื้นที่อำเภอเมืองและอำเภอ  
ใกล้เคียง และในเขตพื้นที่มีค่าครองชีพต่ำทำให้ค่าแรงต่ำ

- สภาพสิ่งแวดล้อม ไม่เป็นอุปสรรคต่อการทำงานในโรงงานและผลผลิต

- อ.บ.ต. สนับสนุนการลงทุนในการจัดทำโรงงาน หรือสนับสนุนการสร้างมูลค่าเพิ่มจากไก่พื้นบ้าน อ.บ.ต. หัวขอ มีส่วนร่วมในการสนับสนุนในด้านการเงินดอกรถต่ำกว่าอนาคต หรือ อ.บ.ต. เป็นผู้ร่วมลงทุน

- ทัศนคติต่อชุมชน โครงการสามารถสร้างงานสร้างรายได้ให้กับผู้ที่ว่างงานได้ไม่มากก็น้อย และถ้าโครงการประสบความสำเร็จอาจสร้างชื่อเสียงเด่น ตำบลในเมือง คำเมือง จังหวัดพิษณุโลก

### 5.2.2 การวางแผนงาน

ผังงานที่เลือกใช้ในการแปลงไก่พื้นบ้าน คือ ผังแบบขบวนการผลิต (Process Layout) ซึ่งเป็นการจัดเครื่องมือหรือหน่วยผลิตที่มีลักษณะกระบวนการผลิตอย่างเดียวกันอยู่ เพราะว่าการแปลงไก่พื้นบ้านนั้นมีกระบวนการผลิตแบบเดียวและไม่มีความซับซ้อน ผังแบบขบวนการผลิต (Process Layout) จึงมีความเหมาะสมมากที่สุดในการเลือกใช้ โดยการวางแผนเครื่องจักรและอุปกรณ์ที่ใช้ในการผลิตนั้นจะจัดวางตามกระบวนการที่ใช้แปลงไก่พื้นบ้าน

### 5.2.3 การบริหาร

การบริหารงานในโรงงานความมีการวางแผนระบบให้เป็นมาตรฐาน หรือความมีการจัดตั้มแห่งหน้าที่ในการทำงานที่แน่นอน โดยผู้วางแผนผังโครงสร้างการบริหารควรเป็นผู้จัดการโรงงานหรือเป็นผู้ที่มีประสบการณ์ทำงานที่มาก และการวางแผนของบริหารควรเป็นแบบ Organization with Wide Spans หรือการจัดองค์กรที่มีขนาดกว้าง เพราะมีข้อดีคือ มีความชอบหมายงานที่ชัดเจน ลักษณะการบริหารงานไม่ซับซ้อน ตั้งนั้น การจัดทำจึงเง่งเห็นว่าสมควรนำระบบนี้มาใช้ในการแปลงไก่พื้นบ้านนี้

## 5.3 ด้านการเงิน

จากการศึกษางบประมาณการจัดโรงงานการแปลงไก่พื้นบ้าน ในการผลิตไก่เลี้นให้เงินลงทุนทั้งหมด 3,127,453 บาท และต้นขายไก่เลี้นในราคากิโลกรัมละ 400 บาท โดยแบ่งขายเป็นถุง ถุงละ 200 กรัม ในราคابางละ 80 บาท จะสามารถหาจุดคุ้มทุนได้ที่ 15,726 กิโลกรัม หรือมีระยะเวลาคืนทุน ประมาณ 2 ปี 9 เดือน 12 วัน

ด้านการเงินเราสามารถวัดการลงทุน จาก อ.บ.ต. หัวขอ ในด้านการเงิน ถ้าจัดดอกรถเป็นตัวโดยต้องนำแผนธุรกิจเสนอต่อ อ.บ.ต. หัวขอ.

**สรุป** จากการศึกษาพบว่าการจัดตั้งโรงงานการแปรรูปอุตสาหกรรมไก่เพื่นบ้านมีความไปได้ เพราะดูจากข้อมูลที่สรุปมา จะพบว่าการจัดตั้งโรงงานจะต้องมีปัจจัยต่างๆ เข้ามาเกี่ยวข้องด้วย เช่นด้านสถานที่ ก็เลือกจัดตั้งโรงงานใน ตำบลในเมือง อำเภอในเมือง จังหวัดพิษณุโลก และการ สำรวจพฤติกรรมจากแบบสอบถามพบว่าประชาชนสนใจในผลิตภัณฑ์อาหารสุขภาพหรือปลอดสารพิช ส่วนด้านงบประมาณ ก็ดูจากผลการวิเคราะห์พบว่าถ้าใช้เงินลงทุน 3,127,453 บาท และ ขายในราคากิโลกรัมละ 400 บาท ก็จะมีระยะเวลาในการผลิตสินค้าให้พอดีกับจุดคุ้มทุน ประมาณ 2 ปี 9 เดือน 12 วัน หรือต้องผลิตสินค้าให้ได้ 15,726 กิโลกรัม ถึงจะพอดีกับจุดคุ้มทุน ในการผลิต

#### ข้อเสนอแนะ

1. จากการศึกษา พบร่วมในปัจจุบัน ตลาดต่างประเทศ เช่น ญี่ปุ่น จีน ไต้หวัน สภาพญี่ปุ่นมี ความสนใจผลิตภัณฑ์เป็นอันมากเกี่ยวกับอาหารรวมทั้งตลาดในเมืองไทย ก็มีการขยายตัวอย่าง ต่อเนื่องในเรื่องอาหารเพื่อสุขภาพ ดังนั้นทางผู้จัดทำจึงหวังว่าอนาคตจะมีการพัฒนาสินค้าเพื่อ การส่งออกเพื่อเพิ่มกำไร แต่จากการศึกษาผลิตภัณฑ์ของบริษัท CP จำกัด มีการส่งจำหน่าย ผลิตภัณฑ์อาหารปลอดสารเพื่อสุขภาพไปขายต่างประเทศในราคากลุ่ม 12 เหรียญ หรือประมาณ 419.69 บาท (1 เหรียญ = 34.97 บาท) ดังนั้นผู้จัดทำจึงหวังว่าจะมีหน่วยงานบางหน่วยงานมา ลงเสริมสนับสนุนบาง

2. ในปัจจุบันมีไก่เพื่นบ้านเป็นจำนวนน้อยลงเนื่องด้วยประสบปัญหาจากไก่เป็นโรคไข้หวัด นก ไก่เพื่นบ้านจำนวนมากเลยถูกทำลาย ภายหลังประสบปัญหาไก่จึงเป็นที่ต้องการของผู้บริโภค ในตลาด ดังนั้นการอาจมีการแก้ไขปัญหา ด้วยการส่งเสริมการเลี้ยงไก่โดยการให้เกษตรกรจัดกลุ่ม ในการเลี้ยงการขายไก่เพื่นบ้าน หรือบางที่อาจมีการขอเชิญเจ้าหน้าที่ของหน่วยงานเกษตรฯ มาเป็นวิทยากรหรือให้คำปรึกษา กับเกษตรกรในกลุ่ม

3. อีกทั้งยังเป็นการสนับสนุนให้เกิดการสร้างงานในท้องถิ่น ทำให้เกิดรายได้หมุนเวียน เพิ่มรายได้ให้แก่ชุมชน อีกทั้งยังลดเรื่อง การเคลื่อนย้ายแรงงานจากต่างจังหวัดเข้าสู่กรุงเทพฯ รวมทั้งยังเป็นผลิตภัณฑ์ที่สามารถนำไปสร้างมูลค่าเพิ่มได้อีก หรือนำมาทำเป็นผลิตภัณฑ์ของฝาก ได้อีกด้วย